

「事業承継を成功させる4つのポイント」

主催 新潟商工会議所 地域力連携拠点・にいがた事業承継支援センタ

(関東経済産業局委託事業)

講師プロフィール

東京都出身。大学卒業後、レコード会

社に入社。1985年実父逝去に伴い、

婦人服専門店チェーン会社を継ぎ、 二代目社長となり(資本金5,400

万円、年商20億円、店舗数23店舗)、 16年間の経営者経験、およびアパレ

ルメーカーの起業経験を持つ。200

0年に会社を整理。社長生活にピリオ

幅広い分野で活躍中。実践的なアドバ

イスを得意とし、孤立しがちな経営者 をサポートするための、メンタルケア

FAX: 025-290-4421

も高い評価を得ている。

ドを打ち、現在その経験をベースに、 コンサルティング、セミナー、執筆等

今、多くの中小企業にとって、事業を次の世代にどのように円滑に引き渡せるか、また、承継することが できるかが大きな課題となっています。

しかし、企業を取り巻く経済情勢は激変しており、中小企業の経営環境もますます厳しさを増しています。 このような中、時代の変化に対応し、企業内部の改善を進め、現在、そして将来に渡って健全な経営体制を 構築し、より良い方向性を見出していくことが、事業承継で最も重要となります。

本セミナーでは、4回シリーズで、経営者・後継者・経営幹部に求められるスキルと心構え、自社の健康 状態を判断するために必要な財務知識、さらなるステップアップを目指すマーケティングの基礎知識、 コミュニケーション力強化等について研修いただきます。

開催日	時間	テーマ	内容
6月2日 (火)	13 : 30 ~ 16 : 30	<経営全般> 「強い会社を作るための事業承継 10の鉄則」	・最悪のシナリオから学ぶこと ・経営者に求められる3つの能力とは? ・後継者が失敗する10の罠 ・これからの後継者に伝えたい5つの提言 他
7月1日 (水)	13 : 30 ~ 16 : 30	<財務編> 「これだけは押さえておきたい! 財務の勘所」	・いままでありがちだった経営者像 ・絶対押さえておきたい12の数字 ・いくら利益を上げればいいのか? 他
7月28日 (火)	13 : 30 ~ 16 : 30	<マーケティング編> 「実践的マーケティングの ポイント」	・なぜマーケティングの知識が必要なのか? ・マーケティングとは売れる仕組み作り ・ターゲットを定めよう! 他
8月4日 (火)	13 : 30 ~ 16 : 30	<コミュニケーション編> 「 経営者のための人心掌握術 」	・コミュニケーションスキル以前に必要なこととは?・正しいコミュニケーションは正しい自己理解から・良好な人間関係を作るための基礎知識 他

師】株式会社 日本トップマネジメント研究所 【講

代表取締役 二条 彪 氏

【定 員】50名(定員に達し次第締切らせていただきます。)

【受講料】無料

【会 場】新潟商工会議所 中央会館 4階40号室

(新潟市中央区上大川前通7番町1243)

※駐車場がありませんので、お車での来場はご遠慮ください。

【申込方法】下記申込書に所要事項をご記入の上、新潟商工会議所 地域力連携拠点宛 にお申込下さい。(受講票はお出ししませんのでご了承下さい)

【 問合 せ 先 】 新潟商工会議所 地域力連携拠点・事業承継支援センター

〒950-8711 新潟市中央区万代島5-1 万代島ビル7F TEL: 025-290-4411 FAX: 025-290-4421

支援機、関:村上商工会議所 新発田商工会議所 亀田商工会議所 新津商工会議所 五泉商工会議所 加茂商工会議所

燕商工会議所 三条商工会議所

パートナー機関:新潟県信用保証協会 第四銀行 新潟信用金庫 新潟縣信用組合 北越銀行 (財)新潟インダストリアルプロモーション センター (財)新潟経済社会リサーチセンター、事業創造大学院大学、㈱新潟M&Aセンター、㈱クリエイトサービス新潟 新現役チャレンジ支援新潟事務局

「長期事業承継セミナー」 受 講 申 込 書

	,		, .
事業所名		TEL	
所 在 地		FAX	
受講者氏名		役 職	
業種	製造 ・ 建設 ・ 卸売 ・ 小売 ・ サービス ・ そ	その他	(業種を○で囲んでください)