

ホームページの売上を劇的アップさせる秘訣セミナー

巷では、Twitter や Facebook などのソーシャルメディアが騒がれていますが、ネットビジネスで売上の殆どを占めているのはホームページというのが紛れもない事実です。そこで今回はホームページへの集客から、ホームページの改善法まで数百の事例を通して解説します。

【日 程】 平成 24 年 8 月 20 日(月)、23 日(木)、27 日(月)、30 日(木)、
9 月 3 日(月) 全 5 回

【時 間】 18:30~20:30

【会 場】 リサーチコア 6 階 情報研修室

【受 講 料】 10,000 円/人 (テキスト代を含む)

【定 員】 40 名 (申込順・最少開講人数 5 名)

【講 師】 イーンスパイア株式会社 電脳アイデア泉人 横田 秀珠 氏

【申込期限】 平成 24 年 8 月 8 日(水) ※ただし定員になり次第締め切ります。



充実のマル秘カリキュラム

1日目	リアルとネットを融合させたマーケティング	<ul style="list-style-type: none"> ・ニーズとウォンツ、プルとプッシュの販促 ・フロントエンドとバックエンドの構築手法 ・見込客⇒既存客⇒固定客⇒勝手客の育成術
2日目	何をしても貴方のHPへ辿り着いてしまう秘訣	<ul style="list-style-type: none"> ・ネットユーザーの購買行動を意識した露出 ・動画マーケティングと SNS を使った集客 ・マスコミやリアルを使ったクロスメディア
3日目	商品サービスの良さを語らずとも売れる秘訣	<ul style="list-style-type: none"> ・載せるだけでは勿体ないお客様の声や事例 ・まだまだある第 3 者の声を使った表現方法 ・数字の威力と有無を言わざない証拠の構築
4日目	知らない間に貴方のHPから買ってしまう秘訣	<ul style="list-style-type: none"> ・顧客導線を意識したレイアウトと HP の構成 ・商品の分類と顧客を誘導する指示の重要性 ・レスポンスデバイスを強化した離脱の防止
5日目	アクセス解析で顧客を把握したサイトの改善	<ul style="list-style-type: none"> ・サイトへの流入元を分析し集客のテコ入れ ・ページの遷移から見えてきた導線の見直し ・離脱の改善と成約率を上げるサイトの改善

※講座内容は、一部変更になる場合があります。

《お申込み》 下記申込書に必要事項をご記入のうえ FAX でお申込みください。

ホームページの売上を劇的アップさせる秘訣セミナー 申込書

(財) 燕三条地場産業振興センター 支援情報課行

FAX:0256-32-5703

会 社 名			
参加者名			
住 所	〒		
電 話		F A X	

※上記申込事項は、本講座の申込処理のほか、各種案内のために利用する場合があります。

(財)燕三条地場産業振興センター 産業振興部 支援情報課 (担当: 渡辺、阿部)

〒955-0092 三条市須頃 1-17 TEL : 0256-32-5808 FAX : 0256-32-5703