

ホームページの売上を劇的アップさせる秘訣セミナー

巷では、Twitter や Facebook などのソーシャルメディアが騒がれていますが、ネットビジネスで売上の殆どを占めているのはホームページというのが紛れもない事実です。そこで今回はホームページへの集客から、ホームページの改善法まで数百の事例を通して解説します。



- 【日 程】 平成 24 年 8 月 20 日(月)、23 日(木)、27 日(月)、30 日(木)、
9 月 3 日(月) 全 5 回
- 【時 間】 18 : 30 ~ 20 : 30
- 【会 場】 リサーチコア 6 階 情報研修室
- 【受 講 料】 10,000 円/人 (テキスト代を含む)
- 【定 員】 40 名 (申込順・最少開講人数 5 名)
- 【講 師】 イースパイア株式会社 電腦アイデア泉人 横田 秀珠 氏
- 【申込期限】 平成 24 年 8 月 8 日(水) ※ただし定員になり次第締め切ります。

充実のマル秘カリキュラム		
1日目	リアルとネットを融合させたマーケティング	・ ニーズとウォンツ、プルとプッシュの販促 ・ フロントエンドとバックエンドの構築手法 ・ 見込客⇒既存客⇒固定客⇒勝手客の育成術
2日目	何をしても貴方のHPへ辿り着いてしまう秘訣	・ ネットユーザーの購買行動を意識した露出 ・ 動画マーケティングと SNS を使った集客 ・ マスコミやリアルを使ったクロスメディア
3日目	商品サービスの良さを語らずとも売れる秘訣	・ 載せるだけでは勿体ないお客様の声や事例 ・ まだまだある第三者の声を使った表現方法 ・ 数字の威力と有無を言わさない証拠の構築
4日目	知らない間に貴方のHPから買ってしまふ秘訣	・ 顧客導線を意識したレイアウトとHPの構成 ・ 商品の分類と顧客を誘導する指示の重要性 ・ レスponsデバイス強化した離脱の防止
5日目	アクセス解析で顧客を把握したサイトの改善	・ サイトへの流入元を分析し集客のテコ入れ ・ ページの遷移から見えてきた導線の見直し ・ 離脱の改善と成約率を上げるサイトの改善

※講座内容は、一部変更になる場合があります。

《お申込み》 下記申込書に必要事項をご記入のうえ F A X でお申込みください。

ホームページの売上を劇的アップさせる秘訣セミナー 申込書

(財) 燕三条地場産業振興センター 支援情報課行

FAX:0256-32-5703

会 社 名			
参加者名			
住 所	〒		
電 話		F A X	

※上記申込事項は、本講座の申込処理のほか、各種案内のために利用する場合があります。

(財)燕三条地場産業振興センター 産業振興部 支援情報課 (担当: 渡辺、阿部)

〒955-0092 三条市須頃 1-17 TEL: 0256-32-5808 FAX: 0256-32-5703